

ご来店へ!ご成約へ! 成果を最大化 Web集客最前線 オンラインセミナー

2021年2月17日(水) 15:00-16:30 (14:45~配信接続開始)

現代のWebマーケティングの勝敗を分けるポイントのひとつが、
進化し続けるメディアをいかに活用できるか。

複雑に細分化し、加速度的に進化するWeb媒体の今を学び、
明日に活かすためのオンラインセミナーをご案内します。

住宅建築業界に特化しWeb集客をサポートしている新大陸と
VR技術で住宅会社の広告・販促を支援するスペースクリエイトによるコラボセミナーです。



1 15:00~15:45 「不動産にVRで何ができるのか」

講師：スペースクリエイト 代表取締役 山田 二三郎

すでに大手ハウスメーカーでは導入が始まっているVR。
世界に遅れを取った感のあるVR活用術を海外の不動産会社の最新事例を
見ながら学べる45分。
モデルハウスなど物件の中を自由に歩き回り、実際の生活動線を体感できる
VRを取り入れ、ご来店・ご成約へと導く最新集客術をお伝えします。

講師は、VR、360°動画制作を手掛けるスペースクリエイトの山田二三郎。
新聞記者時代にカメラの魅力に触れ、マンション建設会社勤務を経て、
VR技術を活用するビジネスに至りました。
広報や集客にVRを提案し、撮影・編集・アフターフォローまでを
ワンストップで行っています。



2 15:45~16:30 「Web時代のメディア戦略」

講師：株式会社新大陸 コンサルティング営業兼プロデューサー 木野 裕也

Web広告・SNSを“攻め手”として広く新規客を集めながら、ホームページに
送客する戦略的な連動が、現代必須のトリプルメディアマーケティング。

新大陸の営業部門を率いる木野裕也プロデューサーが、工務店一社一社に
オンリーワンのマーケティング戦略を提供してきた、新大陸独自のノウハウ
をわかりやすく解説。新大陸が2年をかけて開発した“成果にコミットする、
新築専門の住宅AIマッチングサイト”うちマッチもご紹介しします。
新たな集客手段を手に入れたい会社様、必聴!

こんな方におすすめのセミナーです



- お問合せの獲得に苦戦している工務店様・住宅メーカー様
- SNSを立ち上げているが成果が出ていない地域工務店・住宅会社の経営者様・担当者様
- 新たな集客戦略を迫られているマーケティング担当者様・経営者様
- コロナ禍で業績ダウンにお悩みの経営者様・マーケティング担当者様

お電話でのお問合せ先

株式会社 新大陸 浜松オフィス TEL 053-472-1651 (平日9:00-18:00)

ご来店へ!ご成約へ! 成果を最大化

Web集客最前線 オンラインセミナー

日時/2021年2月17日(水) 15:00~16:30 (14:45~配信接続開始)

※ セミナーはオンライン開催(Web会議システムzoom)となります。インターネットに繋がるカメラ・マイク機能付きのパソコンをご用意ください。カメラ機能がない場合は、音声だけの参加も可能です。また、スマホからでもご参加いただけます。

※ お申込者様には後日メールにて参加URLをお知らせします。開催の前日のを持ちまして受付締切とさせていただきます。

お申込みはWeb または FAX にて 承ります。

Web

セミナー専用フォームがございます。
右記QRコードよりアクセスしご希望の日程を選択して下さい ▶



FAXでのお申込み

下記ご記入の上FAXにてお送りください

ふりがな 貴社名			
ご住所	〒		
ふりがな ご担当者様名	所属・役職		
ご参加人数	名様		
貴社事業内容	該当する事業内容に○をつけてください。 新築 リフォーム 不動産 その他()		
電話番号		FAX番号	
メールアドレス			

FAXでのお申込みは
このまま送信してください



053-472-6235

株式会社 新大陸

〒433-8121 静岡県浜松市中区萩丘4-20-24